

WEBee オンラインゼミ 体系図

分野 対象者	課題解決力向上ゼミ	企業経営・経営戦略	財務管理	人事・組織	販売・商品開発	生産管理	組織マネジメント	業種別・課題対応
（代表者・役員） 経営者		6 競争のない市場の見つけ方・創り方 7 外部環境を考えた競争力の高め方 10 新たな成長テーマの見つけ方・創り方	11 実践！利益計画・資金計画の立て方・進め方 12 経営に活かす！決算書の見方 13 黒字体質に変える損益分岐点分析の活用	18 人材育成につなげる人事制度の運用				
（部長・工場長クラス） 経営幹部	1 課題解決力向上ゼミ（経営計画策定編）【5月開講】 2 課題解決力向上ゼミ（経営計画策定編）【7月開講】 3 課題解決力向上ゼミ（経営計画策定編）【1月開講】 4 課題解決力向上ゼミ（営業・販売強化編） 5 課題解決力向上ゼミ（組織強化編）	8 経営戦略策定の基本を学ぶ 9 強みの源泉の見つけ方・創り方	14 成長性と安全性を両立させる設備投資の考え方 15 儲けの源泉がわかる部門別会計の導入法 16 基本を押さえる「お金の流れの見える化」	17 人材多様化時代の人事・労務リスク管理 19 職場で育つ人材育成の仕組みづくり 21 人材不足を解消する「採用・定着・育成」の秘訣	23 顧客満足につなげるクレーム対応力強化研修 25 webサイトの効果的活用で売上アップ 27 売上アップにつながるお店の商品・サービス開発 28 新規顧客開拓の考え方と進め方 29 小さくてもキラリと光るブランドづくり	35 生産活動のコストダウンの進め方	44 仕事に活かすデザイン思考	業種別 コース 46 飲食店の業務改善講座（原価率のコントロールとメニュー選び） 47 小売業の業務改善講座（回転率と機会ロス考えた品揃え） 48 トラック運送業の業務改善講座（荷主との連携を中心とした改善活動） 49 旅館・ホテルの業務改善講座（稼働率を高める新サービスの開発） 生産性 向上 51 利益につながる業務のムダとりの進め方 53 物流改善の効果的な進め方 55 組織活性化に役立つPDCAサイクルの回し方 IT 54 失敗しないIT活用の進め方
（課長クラス） 管理者				20 選ばれる会社になるための採用活動の進め方	22 新商品開発に役立つアイデア発想トレーニング 24 提案営業の考え方と進め方 26 売れる営業チームのつくり方 30 展示会・商談会用営業ツールのつくり方	31 身近なデータに基づく発想・改善手法 32 5Sから始まる生産性向上 33 生産活動の基本と現場改善 34 納期遅れ防止に役立つ目で見る管理	36 職場リーダー養成研修（初級編） 37 職場リーダー養成研修（中級編） 38 女性リーダー養成研修 39 職場リーダーのための対人影響力強化講座 40 職場で使えるロジカルシンキング 41 実践で学ぶ！部下の指導・育成法 42 職場リーダーのためのチームマネジメント講座 43 職場の問題発見・解決 45 アンケート調査の効果的な進め方	50 中小企業のための英文契約の実務 52 後継者のための企業経営スクール 事業承継 国際化
新任 リーダー 管理者								

*受講対象者は、研修効果が最も高いと考える階層を記載しています。派遣者決定の際の参考にしてください。

*受講料は、消費税8%を含んでおります。期中に消費税率が10%になった際には価格が改定されますので、あらかじめご了承ください。

*ウェビークャンパスのオンラインゼミの特徴として、その時の受講者にあわせて進行や内容を変更していきますので、あらかじめご了承ください。

*また、諸事情によりカリキュラムの内容が変更となる場合や、システムの不具合等により講義日程・時間が変更になる場合がありますので、あらかじめご了承ください。